

## VF Analytics | Network Data Generation





Ogni minuto

la Giga Network di Vodafone

genera più metadati referenziati nel tempo e nello spazio di chiunque altro

10+ MILIARDI DAILY



# VF Analytics | I nostri asset



Vodafone Analytics è un prodotto VODAFONE che analizza informazioni non personali generate dalla Rete Mobile Vodafone (Network BIG DATA)



≈ 20 milioni di SIM in Italia

Copertura 4G/4.5G, oltre il 98% dell'Italia



Granularita' spaziale/temporale



Record di rete e non dati personali (aggregazione e anonimizzazione irreversibile)



40% degli utenti stranieri roaming-in





Inferenza statistica sul 100% della popolazione



**GDPR** compliance



Comportamenti collettivi di gruppi omogenei



# VF Analytics | Privacy by Design



AGGREGAZIONE ed ANONIMIZZAZIONE IRREVERSIBILE dei dati tramite algoritmi proprietari

Fornitura dei dati aggregati solo oltre la **soglia minima** di 15

Analisi di **presenza** e **mobilità** fino ad un massimo di 18 mesi di storico

**Tutti i nostri processi sono compliant** al Parere 05/2014 del 10 aprile 2014 del Working Group Article 291



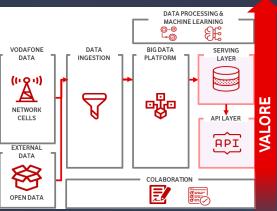


<sup>\*</sup> nel 2021 Eurostat ha indicato i dati di rete radiomobile come statistica innovativa da indagare a supporto delle statistiche ufficiali degli istituti nazionali di statistica

# VF Analytics | Big Data as a Service









**KPI:** Indicatori specifici per industry



PROFILAZIONE: Analisi comportamentali, Profiling, Pattern/Segment Analysis, ...



ORIGINE/DESTINATIONE, VELOCITÀ, FLUSSI: Analisi quantitative (visite, frequenza di ritorno, ...), Matrici O/D. ...



PRESENZA:: Indoor/Outdoor, POI, CAP, ACE, municipalità....

#### **OUTPUT**



**APIs** 



**Dashboards** 



Reports

#### **TARGETS**



SCALE

**Data Scientist** (Enterprise or 3rd Parties)



CMO/Marketing



CEO/Strategy

### VERTICALS





**Tourism** 





**Events** 



## VF Analytics | Product Range

























- Presence & Provenance/Origin
- Loyalty & Co-visits, geomarketing
- Tourism/business impact
- Visitors, origin, loyalty
- Presence & touristic flow
- Local vs. foreign & duration
- Origin/Destination Matrix
- Service demand
- Presence and profiles, geomarketing
- Catchment area
- Effective Audience (impressions vs. unique viewers)

Marketing and communication, Retail management & loyalty program

Evaluate effective economic impact and attractiveness of events

Tourism management and planning

Mobility flow and transportation service management

Identify potential target/market

Effective evaluation of audience and pricing model





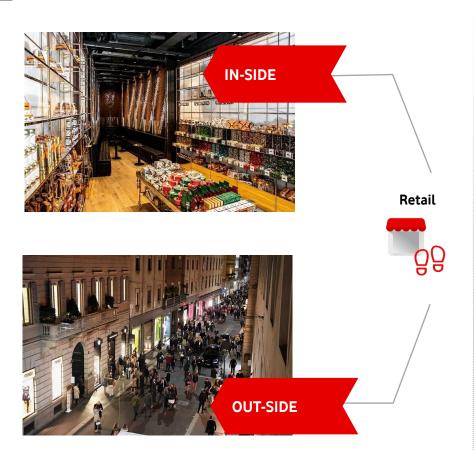
#### Retail vs Smart Locator | Macrocaratteristiche

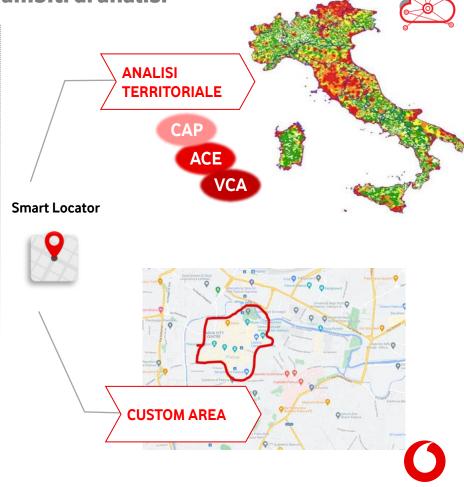




>

#### **Vodafone Analytics Retail & Smart Locator | ambiti di analisi**







## VF Analytics | Retail solution





Customizzare l'offerta

Analizzare tassi di cattura, luoghi di covisita

Conoscere audience per advertisement interno allo store

Confronto KPI su aree/periodi differenti (es, stimare la redemption delle campagne di marketing)

Analizzare la fedelta' della propria clientela

## VF Analytics | Presenza e Provenienza



#### Standard PRESENZA

Chi sono e quanti sono i miei clienti?

- #Visitatori
- #Visite Uniche
- ☐ Trend di visite
- Presenze per fascia oraria
- Demographics
- Durata della visita
- Durata per fascia oraria
- Frequenza di ritorno



- Italiani dove abitano
- ☐ Italiani dove lavorano
- Stranieri nazionalita'
- Km di distanza



# VF Analytics | Coverage



#### **IN SIDE STORE**



**4G Crowdcell DAS [**Distributed Antenna System]



#### **OUTSIDE STORE**



4G & 5G Macrocell
Area customizzata
[min percorrenza da pdv]



# VF Analytics | Cattura e Covisita



#### **Standard CATTURA**

Quanti clienti di quelli che passano entrano?

- Conversion rate da passanti in visitatori del PDV
- Cattura per provenienza



#### Standard COVISITA

Hanno visitato anche altri store?

Performance del PDV vs altri PDV / Competitors





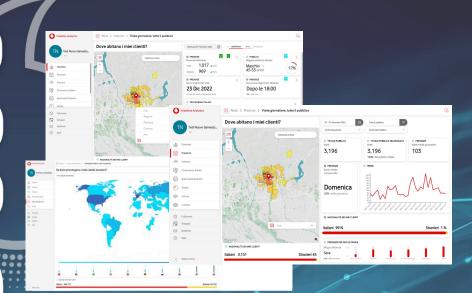
## VF Analytics | Nuovo rilascio



> MARZO 2023

#### Novita'

- 1. Nuovo layout
- 2. Comparazione spaziale e temporale
  - 3. Nuovi KPIs (fedeltà, origine stranieri con Sim Italiane, nucleo familiare, grado digitale, spending power, indice di spesa)



### Cosa è un DAS (Distributed Antenna System)

- Sistema di Antenne Distribuito: rete di antenne collegate ad una sorgente comune di segnale (apparato stazione radio base) attraverso una infrastruttura di trasporto (cavi) in un perimetro definito
- Il DAS è tipicamente (ma non esclusivamente) installato in Indoor
- Il DAS migliora la copertura del servizio 2G/4G (e 5G) e la capacità della rete dati nell'area target di copertura (tipicamente con grande aggregazione di pubblico)
- Vodafone Analytics: con i DAS abbiamo la massima precisione nella associazione geografica celle di copertura → perimetro area















#### Personalizzazione dell'area di osservazione - Vodafone CrowdCell



#### Che cosa è?

- È un dispositivo che ha lo scopo di integrare la copertura di rete 4G e di aumentare la precisione dei dati rilevati in un perimetro geografico definito
  - Ad esempio, l'installazione si svolge in prossimità degli ingressi principali e dei punti di interesse di un'area per intercettare le presenze in maniera ottimale.
  - Nessun iter autorizzativo necessario.
  - Dimensioni confrontabili con quelle di una Vodafone Station (AP Wi-Fi)
  - L'installazione è a carico di Vodafone. Richiede solo una presa di corrente elettrica 220V la cui predisposizione è a carico del cliente.
  - Si connette alla rete Vodafone tramite il 4G della stazione radio base che serve l'area.

**ULTERIORE LIVELLO GERARCHICO SPAZIALE DI ANALISI** 



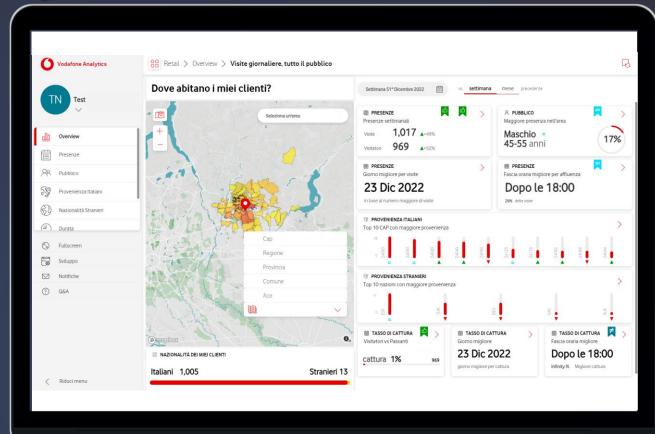
# VF Analytics | LANDING PAGE







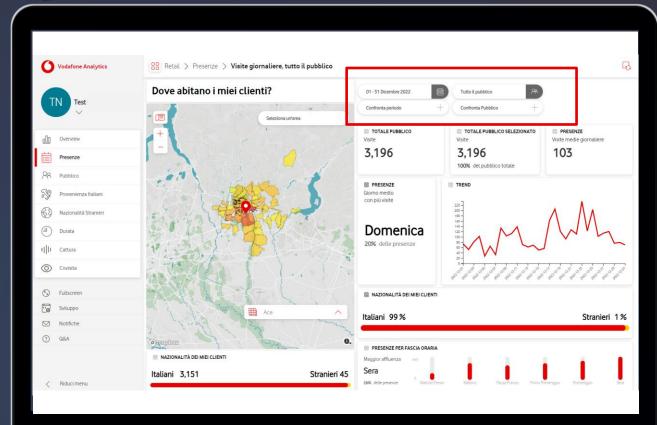




- Possibilita' di scegliere la granularita' geografica di interesse
- Possibilita' di comparazione con mese / settimana precedente



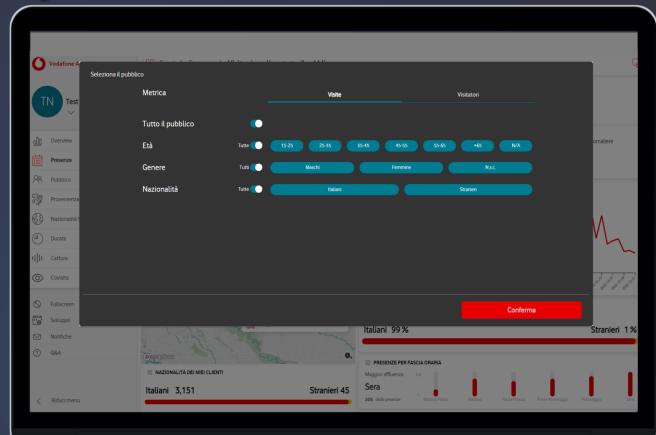




- Strumento flessibile con possibilita' di scegliere:
- orizzonte temporale dell'analisi
- 2. Periodo di comparazione
- 3. Pubblico di interesse



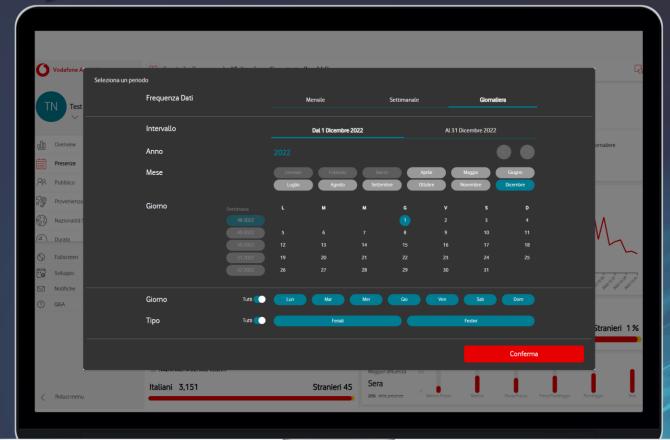




 Possibilita' di inserire i filtri sul pubblico che si riflettono su tutta l'analisi



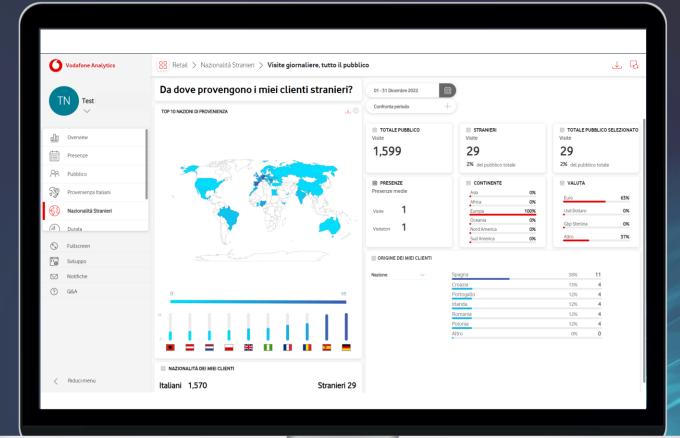




Possibilita' di scegliere l'orizzonte di **analisi** di interesse e il relativo periodo di comparazione (i.e. comparazione di un mese con il mese precedente o con lo stesso mese dell'anno precedente se presente nell'analisi)

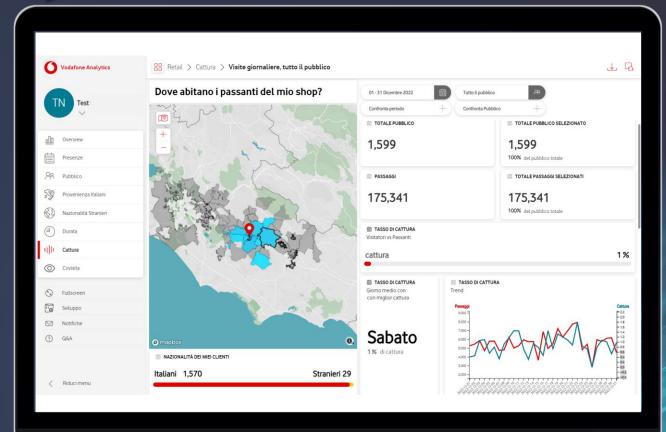












Il tasso di cattura indica la % di persone che entra nel negozio rispetto a coloro che si trovano nella zona circostante e puo' essere molto utile per valutare l'efficacia di una campagna di marketing



### **#Use Case: ROI Volantinaggio**



### Quantificare il numero di clienti che provengono da un determinato CAP e valutare l'impatto del volantinaggio sul numero di presenze

- Conoscere il numero di utenze Nette del PV che provengono dai CAP principali;
- 2. Monitoraggio della situazione storica «normale» comprese le stagionalita';
- 3. Inizio il volantinaggio/promozione sull'area geografica CAP
- 4. Calcolo del Delta imputabile al volantinaggio
- Individuazione del numero di presenze Nette di clienti a seguito dell'azione di volantinaggio nel proprio CAP
- 6. Quali clienti come genere e fasce di eta' sono impattati dal volantinaggio
- 7. Calcolo del Ritorno sull'Investimento del volantinaggio





### Vodafone Analytics Smart Locator | La soluzione per le analisi di Geo Marketing

Locator è Smart uno strumento analisi territoriale permette di confrontare le aree e studiarne le **potenzialità** in termini di popolazione che la occupa e il relativo comportamento frequentazione, ottimizzare la propria rete vendita e le strategie di marketing comunicazione.



# VF Analytics | Coverage



#### **ANALISI TERRITORIALE**



Singola Regione



4G & 5G Macrocell

#### **CUSTOM AREA**

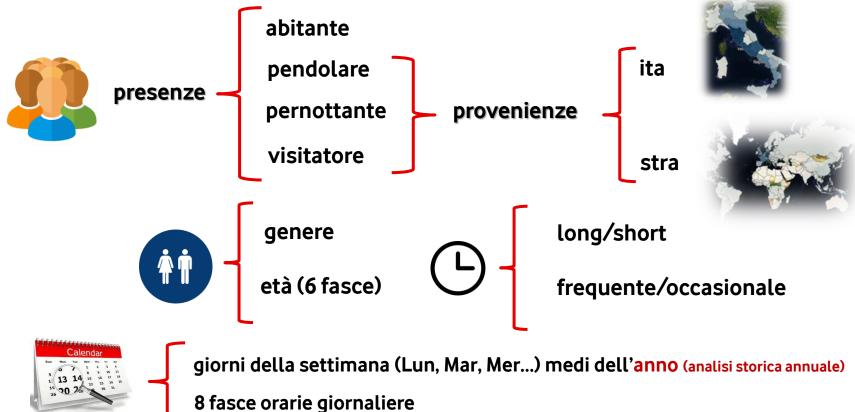


4G & 5G Macrocell





#### Perimetro geografico analisi: ACE o area custom



# VF Analytics | Standard output



#### **CONFRONTO SPAZIALE E TEMPORALE TRA AREE**

Smart Locator permette di **confrontare le aree** e studiarne le **potenzialità** in termini della popolazione che la occupa e il loro comportamento e frequentazione, per **ottimizzare** la propria **rete vendita** e le **strategie di marketing e comunicazione**.



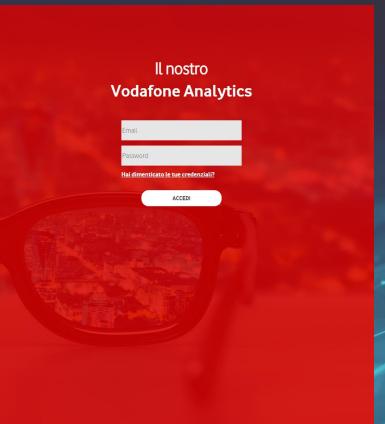
WebApp .csv APIs



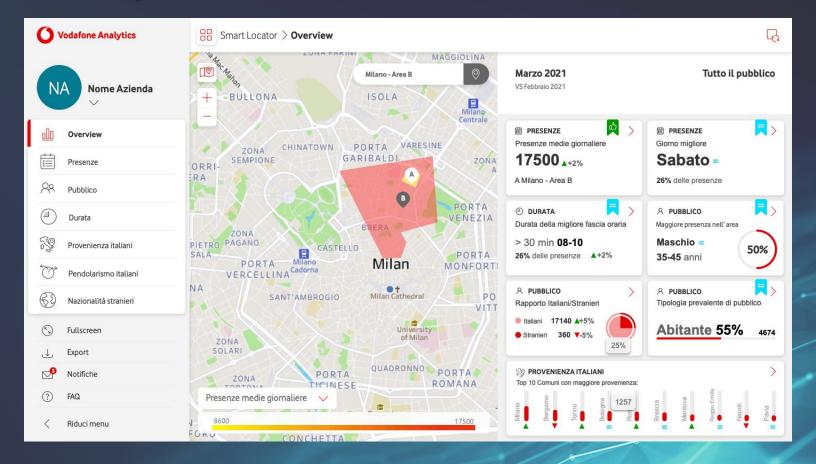
# VF Analytics | LANDING PAGE





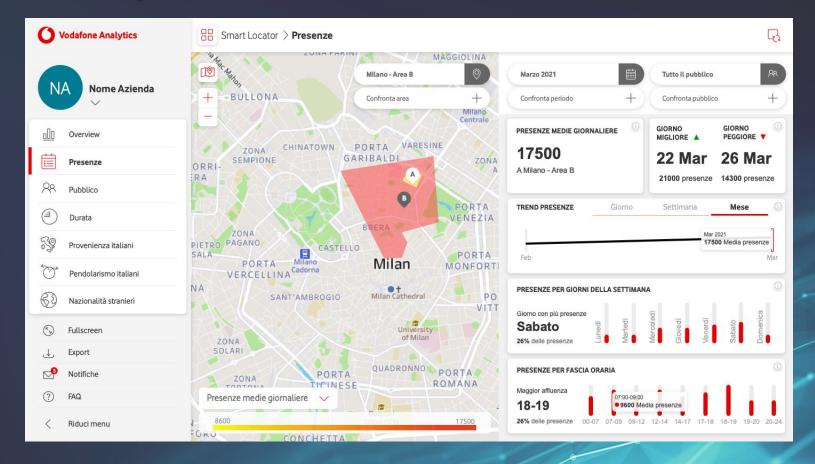






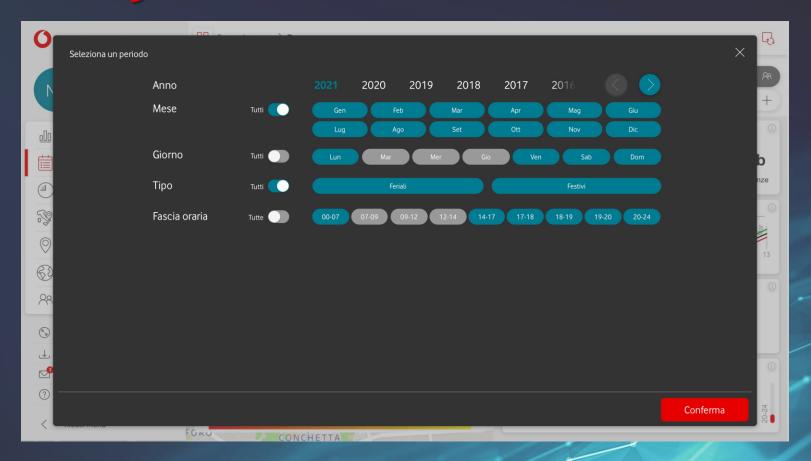






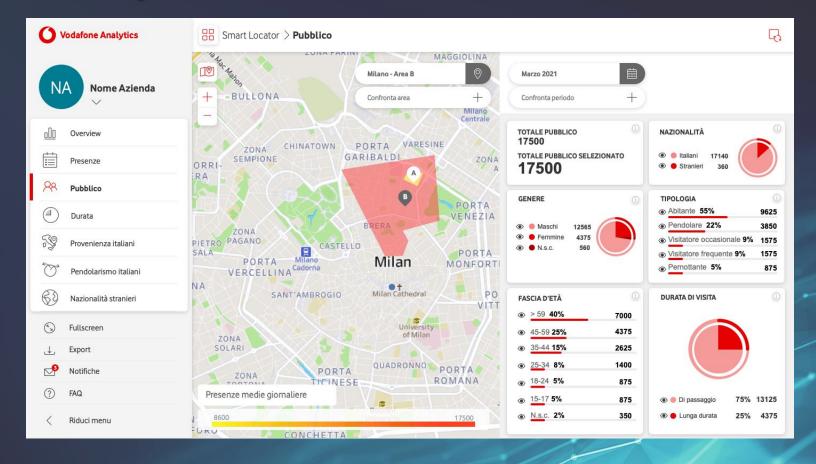






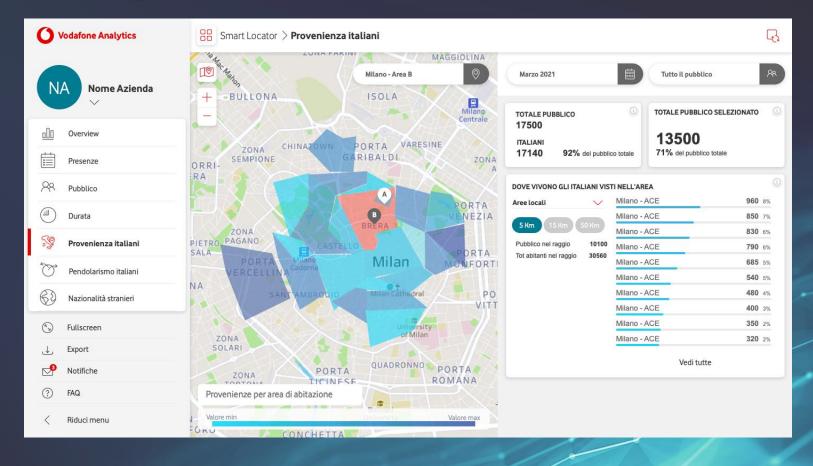






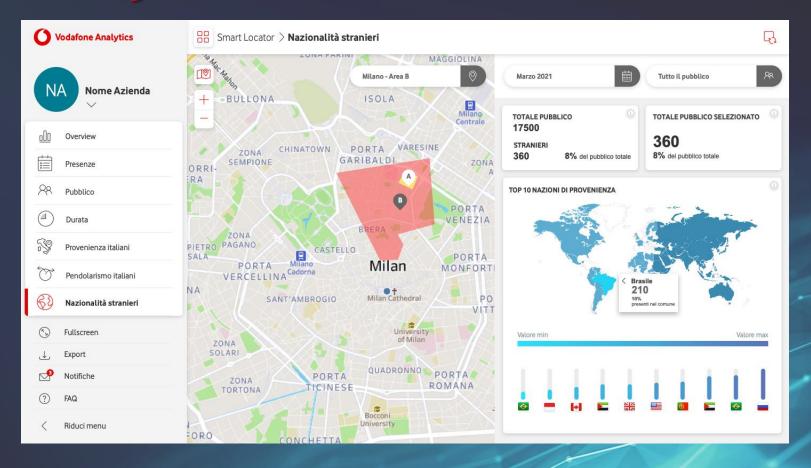
















Together we can